

Die BZ Bank ist eine erfolgreiche Investment Boutique mit Sitz in Wilen/SZ. Sie betreut einen ausgewählten Kundenkreis in den Bereichen **Aktienanlagen, Beteiligungsnahmen, Vermögensverwaltung** sowie **kollektive Kapitalanlagen**. Mit ihrer klaren Spezialisierung auf Aktien und ihrer hohen Kapitalmarktnähe bietet sie anspruchsvoller Kundschaft fundierte, überzeugende und differenzierte Anlagelösungen.

Zum Ausbau unseres Kundenstammes suchen wir eine unternehmerisch geprägte, vertriebsstarke und abschlussichere Persönlichkeit als

Senior Relationship Manager/-in in Aktienanlagen (Hunter)

Ihre Herausforderung:

- Klare Fokussierung auf die **Akquisition von Neukundschaft** im Segment **HNWI, institutionelle Kundschaft und Family Offices**
- Aktiver Ausbau des verwalteten Kundenvermögens durch die Gewinnung neuer, langfristig attraktiver Kundenbeziehungen
- Überzeugende **Vermarktung von Anlageideen** im Bereich **Aktienanlagen**
- Präsentation und Platzierung differenzierter und qualitativ hochwertiger **Investment Cases** bei einer anspruchsvollen und kapitalmarkterfahrenen Kundschaft
- Vertrieb einer etablierten Palette von **Schweizer** und **thematischen Aktienfonds**

Ihr Profil:

- Mehrjährige, fundierte Berufserfahrung in der **Akquisition und Betreuung anspruchsvoller Privatkundschaft**, institutioneller Kundschaft oder Family Offices
- **Zwingend eigenes, übertragbares Kundenbuch** sowie belastbarer Zugang zu relevanten Zielkundensegmenten
- Nachweisbare **Erfolge in der Gewinnung von Neukundschaft** und im nachhaltigen Ausbau von Kundenvermögen
- Ausgewiesene Stärke in der **Vermarktung erklärungsbedürftiger Anlageideen** und im Verkauf von **Fonds** sowie anderen Aktienlösungen
- Sehr gute Marktkenntnisse in traditionellen Anlageklassen, insbesondere **Aktien**
- Unternehmerisches Denken, ausgeprägte Eigeninitiative und hohe Resultatorientierung
- Hohe Abschlussstärke, überzeugendes Auftreten und ausgeprägtes Kommunikations- und Verhandlungsgeschick. **Integre, reflektierte und verantwortungsbewusste Persönlichkeit** mit hohem Qualitätsanspruch
- Universitäts- oder Fachhochschulabschluss in **Wirtschaftswissenschaften, Finance oder Banking** von Vorteil
- Weiterbildung als CFA, AZEK oder vergleichbare Qualifikation von Vorteil

Unser Angebot:

- Plattform für eine erfahrene Persönlichkeit mit klarer Stärke in **Akquisition und Kundenaufbau**
- Direkter Zugang zu einer anspruchsvollen Kundschaft mit hoher Affinität zu **Aktienanlagen**
- Möglichkeit, das eigene Netzwerk, die eigene Vertriebskompetenz und das eigene Marktverständnis gezielt einzubringen
- Unternehmerisches Umfeld mit kurzen Entscheidungswegen und hoher Eigenverantwortung
- Partnerschaftliches, unkompliziertes Arbeitsklima in einem erfahrenen und engagierten Team
- **Kompetitives und leistungsorientiertes Entschädigungsmodell**

Beginn:

- Nach Vereinbarung

Kontakt:

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung per E-Mail: info@bzbank.ch

Oktober, 2026